LIVRE D'OR



Vinci

L’agence Vinci Facilites Sports & Partenariats gère la maintenance des équipements sportifs et le bien-être de leurs occupants et de leur environnement.

La problématique était d’apporter une structure commune et un outil unique pour le pilotage des projets, et en y intégrant les clients.

Grace à une double arborescence, interne et externe, Perfony a su répondre à ce besoin et offrir ainsi une meilleure organisation et une planification plus fiable.

Depuis, tous les démarrages de sites sont fait avec Perfony, et le complément Outlook permet une prise en charge systématique et rapide des demandes clients.

Clément GRONON
Ingénieur Méthodes
Pôle Ile de France Tertiaire VINCI

perfony

« C'est un outil collaboratif et ergonomique qui permet d'être efficaces dans notre gestion de projets. »

BMW

Le groupe BMW est un constructeur d'automobiles et de motos haut de gamme qui compte 134 000 collaborateurs, présents dans plus de 30 pays.

BMW recherchait un outil à destination des itinérants pour piloter les plans d'action avec les concessions et qui permettrait également de faire remonter l'information vers le siège. Le challenge était d'uniformiser les pratiques entre les marques du groupe et les départements.

Perfony permet maintenant de piloter les activités et de fluidifier la communication avec les partenaires réseaux et gagner ainsi en rapidité sur les flux d'actions. L'outil apporte également de la transparence, de manière structurée et claire, entre tous les acteurs.

Benoît ROBIN
Responsable du Pôle Prévision des Ventes et GPM
BMW Group France

« Perfony est devenu notre plan d'action collaboratif en ligne du quotidien. »

GRDF

GRDF est le principal gestionnaire du réseau de distribution de gaz en France, qui conçoit, exploite et entretien le plus grand réseau d'Europe.

Le service des achats du tertiaire, qui gère près de 4 millions d'euros de commandes, cherchait une solution pour permettre aux délégations donneuses d'ordre de suivre l'avancement de leurs processus achat.

Perfony a permis une réduction massive du nombre d'email en structurant le processus et donnant aux délégations une visibilité totale sur l'état d'avancement des achats, apportant plus de sérénité dans la relation entre les intervenants.

Marc BOURION
Assistant de Gestion – Délégation Gestion Pilotage
GRDF

« Perfony nous a permis de diminuer le nombre de mails par 100. »

Cabinet Pichelin Immobilier

Le Cabinet Pichelin Immobilier est un réseau d'agences immobilières de la région nantaise qui compte une quinzaine de collaborateurs, répartis sur trois sites.

C'est cet éclatement géographique qui a amené le cabinet à rechercher une solution lui permettant de piloter ses réunions de travail quotidiennes et de partager l'information aussi facilement que s'ils étaient assis les uns à côté des autres.

Perfony leur a permis notamment d'organiser le travail par dossiers et de diminuer le nombre d'emails grâce à un partage documentaire et un moteur de recherche efficace.

perfony

Guillaume PICHELIN
Fondateur
Cabinet PICHELIN Immobilier

« Perfony me décharge, ça permet un suivi de toutes les actions et c'est une aide à la délégation »

SURYS

SURYS conçoit et fabrique des solutions optiques et digitales de sécurité et d'authentification pour plusieurs marchés tels que l'identité, les véhicules, le fiduciaire et les marques/produits.

SURYS a fait appel à Perfony pour organiser les projets au niveau de la direction QHSSE, tout en assurant une bonne transmission d'information et en facilitant l'intégration de nouveaux collaborateurs.

Perfony a permis de centraliser l'information dans une structure élaborée sur-mesure et de décharger mentalement les équipes.

Sébastien MAYANCE
Ingénieur HSE
SURYS

« Perfony me
permet d'organiser
mes pensées,
mes actions
et mes journées. »

Vous aussi changez pour

perfony

contact@perfony.com

+33 1 55 43 76 99

91 rue du Faubourg Saint Honoré,
75008 ParisIpsum